

創業者向け

北海道信用保証協会が全力で応援します!!

参加費
無料!

セレクトセミナー

7/25 火

18:30
20:30

これだけは押さえておきたい
顧客心理学

理屈通りには動かないお客様。集客や価格、接客に至る数々の場面において役に立つ顧客心理とその対処方法を学ぶことができます。

▶ 関 智英 中小企業診断士



7/27 木

18:30
20:30

今さら聞けない?
SNS/WEBサービスの基本

今やITの活用なくして創業は成り立ちません。限られた予算の中で効果的に商品・サービスを知らせるためのSNS活用や、創業時に役立つWEBサービスなど、その活用方法を一から学べる内容となっています。

▶ 中村 領 中小企業診断士



8/7 月

18:30
20:30

シゴトとおカネのセミナー
～創業に必要な基本のキ～

創業をするにあたって求められる心構え、必ず必要となるお金のことに関して、やさしく解説します。また、小売店のケースを例にあげながら、実践的な創業の方法、商売繁盛の秘訣を体感することができます。

▶ 国仙 悟志 中小企業診断士



8/9 水

18:30
20:30

クライアントの心を掴む
「色のコツとルール」

売れる色と売れない色の違いとは!? 非言語ツールである「色」を戦略的に活用してビジネスに役立てましょう。配色事例や実践で使える色の活用方法をご紹介します。

▶ 外崎 由香 カラーコーディネーター



ここが
ポイント!

全日セミナー終了後、北海道信用保証協会による無料相談会を実施します!

創業資金の借入をご検討中のお客様は、どんな相談でも構いませんのでぜひご相談ください。

ご相談を希望される方は、下記「参加申込書」にて事前にお申込みをお願いします。

なお、当協会の保証をご利用いただいたお客様については、本セミナーの講師陣を含む専門家がお客様を訪問し具体的なアドバイスを実施する専門家派遣事業等を無料で利用できる特典もございます。詳しくはホームページをご覧ください。 <http://www.cgc-hokkaido.or.jp/>



Start up Business
創業・経営支援チーム
Support Team

お問合せ

北海道信用保証協会 業務部 企業支援課 担当 平川・安部
お問合せの際は、下記の電話番号までお問合せください。

お申込み

FAXの場合、参加申込書にご記入のうえ下記FAX番号までお送りください。
メールの場合、参加申込書の情報を本文にお書きのうえ、下記メールアドレスまでお送りください。
受付後、担当者からメールにてご連絡いたします。

受付締切
7/18
火

TEL 011-241-5605 FAX 011-221-1089
MAIL shienka@cgc-hokkaido.or.jp



創業・経営支援チーム 検索



参加申込書

●名前(ふりがな) _____ 男・女 _____ 年齢 _____ 歳

●住所 〒 _____

●電話番号 _____ ●メールアドレス _____

●現在の職業 _____

●実施予定(実施している)の事業の概要 _____

●開業時期(予定) _____

●参加ご希望のセミナーに☑印をつけてください。(複数受講可能)

7/25(火) これだけは押さえておきたい顧客心理学

7/27(木) SNS/WEBサービスの基本

8/7(月) シゴトとおカネのセミナー

8/9(水) 心を掴む「色のコツとルール」

↓
 終了後、創業資金の無料相談会を希望

※本申込書に記載いただきます個人情報は、本セミナーの実施・運営、および関連するセミナー等についての情報をお知らせするために利用いたします。